#### Ansökningsbilaga Stiftelsen Per Hagbarths stipendiefond

* Ansökan skall skrivas detta word-formulär och med angiven font/storlek som i texten nedan. Radera support-texten/exempelfrågor när Du fyller i ansökan.

|  |  |
| --- | --- |
| **Projektnamn** |  |
| **Ev. företagsnamn** |  |
| **Namn sökande** |  |
| **E-post** |  |
| **Tel.nr** |  |
| **Hemsida** |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **NABC- värdeerbjudande** | |
| **Need (Behov) (max 100 ord)** | |
| Beskriv behover från kunden (beskriv behov som bedöms viktiga för kunden, inte enbart intressanta)  *Förlag kring frågor att utgå ifrån:*   * *Vilket problem löses?* * *Vem är kunden (vem har problem/behov och är villig att betala för en lösning? Beskriv marknaden.* * *Hur viktigt är problemet/behover för kunden? Varför?* | |
| **Approach (Erbjudande)** **(max 100 ord)** | |
| Beskrv approachen för att lösa kundens problem/behov (bör vara unikt och tilltalande).  *Förlag kring frågor att utgå ifrån ifrån:*   * *Vad är approachen (produkt, erbjudande osv) för att möte behovet.* * *Vad är affärkonceptet/affärsmodellen?* * *Vad är unikt och/eller viktigaste apspekten kring lösningen?* | |
| **Benefits (Kundnytta) (max 100 ord)** | |
| Beskriv fördelarna med lösningen, i relation till kostnaderna för kunderna  *Förlag kring frågor att utgå ifrån:*   * *Vilket problem löses?* * *Vad är fördelarna/värdet för kunderna att använda lösningen (pengar/tid/bekvämlighet/ökad kvalitet)?* * *Hur stora är fördelarna i relation till kostnaderna för approachen/lösningen?* | |
| **Competition (Konkurrens) (max 100 ord)** | |
| Beskriv konkurrensen och alternativa approacher/lösningar för kunden  *Förlag kring frågor att utgå ifrån:*   * *Vilka alternativa lösningar finns det som också löser problemet/behovet (inkl specifika företag)* * *Varför är föreslagen lösning bättre än kunkurrenter och alternativa lösningar?* | |
| **Koppling till genomförd utbildning/forskning vid KTH (max 100 ord)** | |
| Beskriv din koppling till genomförd utbildning/forskning vid KTH. | |
| **Omsättningspotential**  **(max 200 ord)** | Beskriv omsättningspotentialen  *Förlag kring frågor att utgå ifrån:*   * *Försök kvantifiera marknaden såsom storlek, antal kunder, trender etc.* * *Hur genereras intäkter? Vilka intäktsströmmar bedöms? Prisnivåer?* * *Hur kan marknadsintroduktionen se ut för att ta andelar i marknaden?* * *Hur kan verksamheten skalas och växas?* |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Mål kommande 6 månader** | Beskriv kommande mål så tydligt som möjligt. Använd modellen kring ”SMARTA” mål (specifika, mätbara, accepterade, realistiska, tidsspecifika)  Definiera din nuvarande mognadsnivå och planerade mognad efter 6 månder genom modellen *KTH Innovation Readiness Levels*™ [via denna länk](https://kth-my.sharepoint.com/:b:/g/personal/dcarl_ug_kth_se/EQDFtVm4NRhIvUW_GqVltvoBPcOZtsakjkVvuIPHqFYBMQ) | |
| **Technology- TRL** | Nuvarande nivå: *exemepelvis 3* | Planerad nivå (1-9): |
| Beskriv det/de viktigaste målen kring teknik, e*x:*  *Utveckla en alpha-version och testa denna med X antal användare senast [datum].* | |
| **Customer- CRL** | Nuvarande nivå: (1-9): | Planerad nivå (1-9): |
| Beskriv det/de viktigaste målen kring teknik, e*x:*   * *Tala med Y antal potentiella användera/kunder och bekräfta behovet av lösningen* * *Etablera partnerskap med X antal kunder och initera pilot-test senast [datum]* | |
| **Team- TMRL** | Nuvarande nivå: (1-9) | Planerad nivå (1-9): |
| Beskriv det/de viktigaste målen kring team-utveckling, ex*:*   * *Rekrytera en mjukvaruutvecklare till teamet* * *Kom överens om ex. roller, ansvar, engagemangsnivå, ägarnskap inom teamet.* | |
| **Business- BRL** | Nuvarande nivå: (1-9) | Planerad nivå (1-9): |
| Beskriv det/de viktigaste målen kring affärsutveckling och intäktsgenerering, ex:   * *Utkast till Business Model Canvas* * *Beskriv de olika intäktsströmmarna* | |
| **Funding- FRL** | Nuvarande nivå: (1-9) | Planerad nivå (1-9): |
| Bekriv det/de viktigaste målen kopplat till finansiering, ex:   * *Upprätta en budget för 12 mån och definiera finansieringsbehovet* * *Identifira tänkbara finansieringskällor och upprätta utkast till finansieringsplan* | |
| **Intellectual Property Rights- IPRL** | Nuvarande nivå: (1-9) | Planerad nivå (1-9): |
| Beskriv det/de viktigaste målen kopplat till skyddande av IP (immaterialrätt), IPR och legala aspekter, ex:   * *Analysera om och hur idén/affärskonceptet skulle kunna skyddas, ex genom patent, copyright, varumärke, trade secret etc. Hur kan en IP-strategi se ut?* * *Skapa signerad överenskommelse kring ägande av IP, ex kod som skapas.* | |
| **Datum:** |  | |
| **Kontaktperson:** |  | |

Jag är medveten kring att jag kommer behöva rapportera utkomsten av projektet och hur finansieringen via stipendiet nyttjats, när projektet är slutfört eller senast 2 år efter godkänd finansiering.